

UCB(比利时制药公司) -2020校招-医药信息伙伴实习生

[工作职能]

- 1.协助销售部门同事，通过日常拜访、科室会、大型推广活动等方式，树立良好的公司及品牌形象，并合法合规、有效地开展推广活动，促进销售指标的达成；
- 2.掌握疾病和产品知识，贯彻落实推广策略，通过良好的销售及沟通技巧完成日常客户拜访工作，发展和保持与客户良好的产品信息传递关系，向医疗及相关专业人士推广国家药监局批准的产品处方信息；
- 3.根据公司策略积极收集市场信息，拟定、提出、执行并监控所辖范围内的推广行动计划；
- 4.了解公司经营方针、目标、价值和企业文化，及时向医学部提交药物不良反应事件报告等。

[任职要求]

- 1.2020年应届毕业生
- 2.本科学历及以上，医学、药学、生化、市场营销等专业优先
- 3.积极乐观，愿意接受挑战，有志于从事医药营销类工作
- 4.良好的沟通及应变能力和团队合作精神

[简历投递]

邮件标题注明[姓名-所在地区-医药信息伙伴实习生]发送到 Lupin.Wang@ucb.com

[项目简介]

UCB的校招项目正在进行中！我们公司的各大产品线在全国各大城市全面招募校招实习生。

如果你是希望寻求医药外企工作的2020应届毕业生，欢迎你关注我们的校招项目。

Q: UCB可以提供什么？

A: 我们的校招项目为期6个月，实习期间会一位资深的员工做为你的导师。

Q: 什么样的实习生是我们寻求的?

A: 如果你是医学、生物化学或者市场营销相关专业的2020应届毕业生，我们希望你能积极关注我们的校招项目。我们寻求的实习生应该具备好的沟通能力，良好的关系建立能力，专业的态度和良好的学习意愿。

Q: 参与校招项目你可以收获什么?

A: UCB将会给每位校招实习生提供工作技能和产品知识方面的培训，帮助你尽快上岗并获得在我们公司长期发展和学习的机会。

[公司介绍]

总部位于比利时布鲁塞尔的优时比公司是一家全球性生物医药公司，专注于开发治疗免疫系统 and 神经系统重症疾病的创新药物和疗法。目前优时比在全球约有7500 名员工，活跃于全球40 个国家，并且每年将25%左右的销售额用于投入研发，不断创新。优时比在2018 年的全球销售额超过46 亿欧元，是欧洲证券交易所上市公司（UCB）。